

MIJN BEDRIJF

mijnbedrijf@telegraaf.nl

Vraag btw wanbetaler terug



TELETIP

Heeft u klanten waarvan u zeker weet dat ze niet meer zullen betalen? Vorder dan de btw terug bij de Belastingdienst. U kunt hiervoor een verzoek indienen bij de inspecteur. Dit kunt u doen in de laatste

aangifte van het betreffende kalenderjaar, of direct na het vaststellen van de jaarrekening. Doet u dit later, dan kan de fiscus de teruggeef weigeren. Stuur bewijsstukken mee, u moet kunnen aantonen dat de klant inderdaad niet meer zal betalen, en dat u wel gepoogd heeft uw geld te krijgen.



Wie: Pascal ter Beeke (29) en Paul Zonnenberg (28)
Waren: Medewerker transacties en afhandeling (Ter Beeke) en marketeer (Zonnenberg)
Zijn: Culinair entrepreneurs
Sinds: Augustus 2009

FOTO: HENK BOUWMAN

LIEVER EIGEN BAAS DAN LOONSLAAF

Het ROER om

Niet iedereen wordt gelukkig in loondienst. Deze vier vervuilen de kantoorruimte en het podium voor vrijheid en zeggenschap. Van goedbetaalde baan naar een ondernemend bestaan.

Gewoon tuinieren

door EDWIN VAN DER AA en ARNOUD BREITBARTH

ROTTERDAM – Zes jaar geleden in de avondspits, in de dagelijkse file tussen Den Haag en Rotterdam. Daar hakte Hans Eildert van der Wijk de knoop door: het driedelig grijs hing hij aan de wilgen die hij voortaan zelf zou planten. De bankier werd hovenier.

„Het is de beste beslissing van mijn leven”, stelt Van der Wijk, die carrière maakte als private banker bij Van Lanschot. „Het bankvak werd steeds minder persoonlijk. Er was geen tijd meer om langs te gaan bij klanten en accountmanagers moest ik vertellen dat ze alleen in aanmerking kwamen voor een bonus door veel levensverzekeringen te verkopen. Dat ging me tegenstaan – ondanks het hoge salaris.”

Bankieren zou hij niet volhouden tot zijn pensioen, wist Van der Wijk. Maar wat wel? „Tuinieren was al een uit de hand gelopen hobby – ik hielp

Wie: Hans Eildert van der Wijk (46)
Was: Bankier bij Van Lanschot
Is: Hovenier
Sinds: Mei 2004

FOTO: ROEL DIJKSTRA

elk weekend een vriend die werkte bij een groenbedrijf. Het is heerlijk om met je handen in de aarde te zitten.”

Daar besloot hij zijn werk van te maken. „Ik ontwerp tuinen, maar snoei net zo lief een heg of ruim bladeren op”, vertelt Van der Wijk, die wars is van enige pretentie. „Daarom



heet m'n bedrijf ook gewoon 'Van der Wijk Tuinen', want dat is wat ik doe: alles wat met de tuin te maken heeft.” Toch bleek dat sommige van zijn bekende te min. „Als bankier heb je een bepaalde status, daar meten sommige mensen

zich aan. Een aantal contacten is verwaterd omdat ik nu 'slechts' tuinman ben. Dat zeggen kennissen niet direct tegen je, het kwartje valt later pas. Nee, daar ben ik niet rouwig om, al snap ik het niet zo goed. Het zal mij een zorg zijn of iemand nu vuilnisophaler of advocaat is, zolang je er maar leuk een biertje mee kunt drinken.”

De meeste vrienden reageerden positief op zijn omschikking en hielpen hem aan klanten. „En mijn vrouw stond volledig achter me. Omdat zij zich op ons gezin richtte, kon ik me helemaal op mijn bedrijf storten. Dat viel niet altijd mee, het is fysiek zwaar werk en omdat ik geen hove-

niersopleiding gevolgd heb, moest ik alles nog leren.”

„Vanaf het begin heb ik gezegd: ik beknibbel niet op kwaliteit en service. Als een struik na een halfjaar doodgaat, plant ik zonder gezeur een nieuwe. En dat heeft effect, tot nu toe heb ik nooit hoeven adverteren. Al mijn klanten komen via mond-tot-mondreclame.”

Aan personele uitbreiding wil hij vooralsnog niet denken. Van der Wijk heeft een groot netwerk van gespecialiseerde zpp'ers om zich heen verzameld. „Daar kan ik een beroep op doen als dat nodig is, voor

een grote bestratingsklus bijvoorbeeld.”

Door de bankierswereld vaarwel te zeggen, is hij er in salaris fors op achteruitgegaan, zo'n 50%. Dat deert hem echter niet. „Hoeveel kaas wil je op je boterham? Een kilo, of een paar plakken? We kunnen nog steeds op wintersport, de kinderen kunnen alles doen wat ze willen. Ik zal hier geen miljonair mee worden, maar ik ben gelukkig – en dat is het belangrijkste.”

Gespreid bedje

AMSTERDAM – Op een gegeven moment wil het lichaam niet meer zo fanatiek bewegen. Lastig als je juist daarmee de kost verdient. In de balletwereld worden dansers na hun dertigste min of meer als bejaard beschouwd. „Ik was al een oudje.”

Alexandre Tardy danste sinds 1995 bij het Nationale Ballet, maar moest in 2005 stoppen vanwege een hernia. „Sinds de start van mijn carrière dacht ik al na over wat ik later wilde doen.”

Vastgoed trok hem wel – hij kocht tijdens zijn danscarrière een aantal appartementen, die hij verhuurt aan expats. „Dat genereert een aardige cashflow, maar ik moest ook nog mijn dagen ergens mee vullen.”

Hij deed een beroep op de omscholingsregeling voor dansers en volgde twee jaar een opleiding tot accountant.



Wie: Alexandre Tardy (35)
Was: Balletdanser
Is: Uitbater bed & breakfast La Remise
Sinds: November 2007

FOTO: RICHARD MOUW

„Dat bleek niets voor mij. In een tijdschrift over interieurdesign, een van mijn interesses, las ik een verhaal over een echtpaar dat in Antwerpen een bed & breakfast had geopend. Toen dacht ik: dat wil ik ook!”

De geboren Fransman was de afgelopen twee jaar bezig met het schrijven van een businessplan en het zoeken van een pand. Dat vond hij in de Amsterdamse Noorderstraat. Na een lange verbouwing opende zijn bed & breakfast afgelopen november. De luxe-ru-

ze kamers zijn nagenoeg volgeboekt voor december.

Tardy en zijn vrouw zorgen voor de ontvangst van de gasten, het ontbijt en de schoonmaak. Het dansen mist hij niet. „Dat werd op een gegeven moment te veel een routine. Misschien ligt dat hier ook op de loer. Je hoort van veel uitbaters van een bed & breakfast dat ze later doorstromen naar de hotelier. Ik sluit niet uit dat ik dat ooit nog doe, maar voorlopig ben ik erg tevreden.”

Zelfstandigenaftrek op de schop

Van een onzer verslaggevers

AMSTERDAM – Ondernemers met een bijbaan naast de eigen zaak moeten inleveren. Staatssecretaris De Jager van Financiën beperkt de zogenaamde zelfstandigenaftrek in 2010 namelijk tot het winstkomen.

Dit jaar is deze aftrekpost onder voorwaarden nog van toepassing op het hele inkomen, dus ook de verdiensten uit periodieke uitkeringen en bijbaantjes. Voor starters blijft overigens de eerste drie jaar nog wel deze ruime bepaling gelden van de zelfstandigenaftrek.

Onder andere LTO Nederland volgt de beperking van de aftrek met argusogen, aangezien veel boeren gebruikmaken van de regeling.

In ruil voor de beperking van de zelfstandigenaftrek verhoogt De Jager volgend jaar de mkb-winstvrijstelling van 10,5% naar 12%.

In tegenstelling tot de zelfstandigenaftrek, die alleen geldt voor ondernemers die op 1 januari van het betreffende jaar nog geen 65 zijn en jaarlijks minimaal 1225 uur in hun bedrijf werken, geldt

de winstvrijstelling voor alle ondernemers. Ondernemen in deeltijd wordt hiermee dus aantrekkelijker.

Bovendien hoopt de bewindsman dat kleine ondernemers geprikkeld worden om te groeien: hoe meer winst er is, hoe gunstiger de regeling uitvalt.

Wat betaalt u straks aan gas, water, elektra?

Wat betaalt u straks aan hypotheeklasten?

Inzicht in de totale maandelijkse woonlasten. Dat is het idee.
www.rabowoonlastencalculator.nl

Rabobank. Een bank met ideeën.

www.rabowoonlastencalculator.nl



Rabobank

Telfort belbundel ZPP. Goedkoper. Dus leuker.

Samen bouwen aan een beter netwerk



■ Dankzij Telfort bereik ik gratis honderdduizenden potentiële klanten ■

Telfort helpt ZPP'ers hun netwerk te verbeteren. Met de Telfort belbundel ZPP, waarmee ZPP'ers extra korting krijgen, maar ook met een campagne waarin ZPP'ers gratis adverteren om potentiële klanten te bereiken.

Zo kun je als ZPP'er een banner ontwerpen die Telfort gratis voor je plaatst op een aantal landelijke websites. Bovendien maak je simpel een profielsite aan waar geïnteresseerde klanten meer over jouw diensten te weten kunnen komen.

Wil jij als ZPP'er ook jouw banner op de voorpagina van bijvoorbeeld Telegraaf.nl? Ga dan naar telfort.nl/zpp en maak je eigen campagne!

Ook ZPP'er? Verbeter nu je netwerk!

Verbeter je netwerk ga naar telfort.nl/zpp

Telfort.

Wat betaalt u straks aan gemeente- en waterschapsheffing?

'HET IS SLIKKEN OF STIKKEN' Over de kop door inkooppeisen

Van een onzer verslaggevers

LAGE ZWALUWE – Terneergereslagen zitten Yvonne en Elfred Carrière aan de keukentafel. Jarenlang hebben ze zich met hart en ziel ingezet voor hun koeriersbedrijf Carpack. Ze groeiden uit tot distributeur met 55 chauffeurs en 45 auto's, maar gingen in oktober failliet. „We zijn klemgezet door onze grootste klant.”

Toegegeven, zeggen de echtelieden, het was niet zo heel

handig om voor ruim 80% afhankelijk te zijn van één afnemer. „Dat is zo gegroeid in de loop der jaren. We behoorden tot de eersten die voor UPS gingen rijden, toen die in 1993 naar Nederland kwam. Door hun groei hebben wij ook kunnen groeien.”

De pakketjesmarkt is echter een vechtmak – tarieven staan behoorlijk onder druk. „Ook bij UPS. De afgelopen jaren zijn we tegen steeds lagere vergoedingen gaan rijden. We hebben bezuinigd op wat maar mogelijk was”, vertelt Elfred. „Maar telkens hoorden we van de koeriersdienst dat we met minder toe moesten. Wij zouden de enige zijn die niet konden rondkomen van de vergoeding.”

In oktober 2008 ging de zaak failliet. Direct volgde een doorstart in UPS bleef klant. „In januari dit jaar bleek al dat we met verlies draaiden. We trokken meteen aan de bel om een hogere vergoeding te bedingen. Tevergeefs. Het was slikken of stikken. Dus je slijkt, onder protest.”

Een kort geding om een reële prijs, afgelopen oktober, bood geen soelaas. „De rechter kon geen uitspraak doen, de zaak was te ingewikkeld. Voor een bodemprocedure hadden we het geld en de tijd niet.” Direct na het kort geding stopte UPS de samenwerking, een week later volgde het faillissement van Carpack.

Volgens de Carrières stond in hun contract met de pakjesdienst dat ze zich aan wettelijke regels en cao-afspraken moesten houden. „Maar onze vergoeding steeg niet mee met de cao-loonsverhoging”, meent Yvonne. „Dat steekt. Wij hebben ons netjes aan alle afspraken gehouden, elk overuur van personeel uitbetaald. Maar van ex-werknemers, die nu bij concurrenten in dienst zijn, horen we dat daar alle afspraken geschonden worden. Chauffeurs rijden zonder vergoeding, overuren worden niet uitbetaald. Geen wonder dat zij wél met een lagere vergoeding uit kunnen.”

UPS wilde niet reageren.